



Trabzon DSİ Basınçlı Su Tüneli projesi ve Tekirdağ Asya-  
port, İzmir'in en uzun karayolu tüneli olan Buca-Borno-  
va Tüneli gibi birçok projede ürünlerimiz kullanıldı.

### **Yurt dışı ve yurt içi satış faaliyetlerinizden bahsedermisiniz? Ağırlıklı olarak hangi bölgelere satış gerçekleştiriyorsunuz?**

Kordsa olarak stratejik önemi olan pazarlarda yer alıyoruz. Yatırım stratejilerimizi belirlerken müşteriye yakınlığı ve değişen pazar dinamiklerini göz önünde bulunduruyoruz ve sürdürülebilir büyüme stratejimize uygun olan fırsatları değerlendiriyoruz.

2017 başında Amerika Birleşik Devletleri'ndeki hammadde tedarikçimiz Invista, Tennessee Chattanooga'da üretimden çıkacağını açıkladı. Aynı avluda üretim yaptığımız bu firma ile bir anlaşma yaptık ve paylaştığımız alt yapı başta olmak üzere, tüm araziyi ve kısmi olarak makina parkını 4 milyon ABD Dolar'lık bir yatırımla satın aldık.

Avrupa, Orta Doğu ve Afrika 2019 ilk yarı itibarıyla Kordsa'nın tüm satışları içinde %30'luk bir paya sahip. Avrupa, Orta Doğu ve Afrika bölgesinde, sanayi-üniversite iş birliğinde öncü bir model olan Kompozit Teknolojileri Mükemmeliyet Merkezi'nin gücü ile yeni teknolojilerimizi pazara sunmaya ve ürün gamımızı genişletmeye devam ediyoruz. Türkiye'den sonra, en büyük merkezimiz olan Asya Pasifik'in satışlarımızdaki payı %26. 2011'den bu yana 175 milyon Dolar'ın üzerinde yatırım yaptığımız Endonezya'da 7 polyester hattımız bulunmaktadır.

able and durable concrete structures. Being the first Turkish product in the international synthetic fiber market, our synthetic fibers are highly preferred for many prestigious projects due to their ease-of-use, long lasting durability, quick applicability, low carbon emission and high performance. Our synthetic fibers were recently used in the construction of Buca-Bornova Tunnel, the longest highway tunnel in Izmir, toll-gates of the Third Bridge on Bosphorus, Samsun Light Rail Transit System Project (Samsun Tram), Tekirdağ Asya-  
port (Turkey's first transit container port), and Trabzon DSI Pressured Water-Conveyance Tunnel.

### **Could you tell us about your domestic and foreign sales activities? In which regions do you sell your products?**

As Kordsa, we operate in strategic markets. In determining our investment strategies, we consider customer proximity and changing market dynamics, and take advantage of business opportunities that support our sustainable growth strategy.

At the beginning of 2017, our raw material supplier Invista in the United States announced that it will exit from production in Chattanooga, Tennessee. We were producing in the same courtyard and made an agreement with them to purchase the entire infrastructure and partly the machinery park with an investment of 4 million USD.

As of the first half of 2019, Europe, Middle East and Africa region has a 30% share in Kordsa total sales. With the power of the Composite Technologies Center of Excellence, a pioneering model in industry-university cooperation we continue to introduce our new technologies to the market and expand our product range in Europe, Middle East and Africa region. The share of Asia Pacific, our second largest hub after Turkey, is 26%. We have 7 polyester lines in Indonesia where we have invested over 175 million USD since 2011.

We are the only local polyester cord fabrics producer in South America. As of the first half of 2019, this region has a 11% share in Kordsa total sales. In North America we are the leader in nylon cord fabric production, having a 33% share in total Kordsa sales. We strengthened our presence in composites technologies in North America with the acquisition of Fabric Development, Textile Products and Advanced Honeycomb Technologies. Following these investments, we acquired Axiom Materials, which provides advanced technology com-